



IOI OLEOCHEMICAL

Creating
chemical
connections!

Zur Verstärkung unseres internationalen Teams für natürliche funktionelle Inhaltsstoffe in der Kosmetikindustrie suchen wir dich, zum nächstmöglichen Zeitpunkt an unserem Standort in Hamburg als

Technical Marketing Manager (m/w/d) Personal Care Ingredients

Du möchtest...

- in unserem internationalen Personal Care-Team an der Entwicklung und Umsetzung unserer Marketingstrategie für unser preisgekröntes Portfolio an Esterspezialitäten mitarbeiten.
- in enger Zusammenarbeit mit unseren Forschungs-, Anwendungs- und Vertriebsabteilungen den Schwerpunkt auf Alleinstellungsmerkmale sowie die Positionierung von Inhaltsstoffen legen und empfehlst Vertriebsstrategien. Außerdem erstellst du Dossiers für Innovationspreise.
- unsere Sales Manager und Distributoren in Bezug auf die Kenntnis, Nutzung und Vermarktung unseres Produktportfolios schulen und unterstützen.
- die Organisation von Kundenseminaren, Workshops und Messen (zusammen mit unserer Marketingabteilung) zentralisieren.
- Marktfeedback sowie Trends sammeln und analysieren, die Aktivitäten der Wettbewerber beobachten, um die Produktstrategie und -positionierung kontinuierlich zu ergänzen oder zu verbessern.
- die interne und externe Kommunikation unserer Marketingmaterialien für das Produktportfolio erstellen und gemeinsam mit unserer Marketingabteilung die Kommunikation (Social Media, Newsletter, Medienplan) gestalten.
- zusammen mit dem Vertriebsteam das Unternehmen auf bestimmten Messen, Veranstaltungen oder Konferenzen vertreten.

Wir wünschen uns...

- Erfahrung im Vertrieb oder Marketing mit technischem Hintergrund, vorzugsweise über einen Hochschulabschluss (oder einen gleichwertigen Abschluss) in Kosmetikwissenschaften, Rezepturenentwicklung, Biologie, Chemie oder verwandten Bereichen.
- idealerweise Berufserfahrung im Marketing von Inhaltsstoffen und eine Leidenschaft für Rohstoffe in der Kosmetikindustrie sowie die Fähigkeit Marktdaten zu analysieren und technische Inputs in Produktstrategien umzusetzen.
- eine ergebnisorientierte und selbstständige Arbeitsweise sowie eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit.
- kreatives Denken und effiziente Prioritätensetzung, um mehrere Projekte gleichzeitig zu managen.
- eine ausgeprägte Vertriebs- und Kundenorientierung sowie eine lösungsorientierte Haltung.
- die Bereitschaft zu gelegentlichen Geschäftsreisen (weniger als 20 %) und fließende Englischkenntnisse in Wort und Schrift. Weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil.
- eine ausgeprägte Teamfähigkeit und Offenheit sehr.

Deine Chance – bewirb Dich jetzt

Freue dich auf eine Aufgabe, in der du schnell eigenständig Verantwortung übernehmen kannst und auf eine Zukunft, in der Teamgeist, gegenseitige Unterstützung und Spaß an der Arbeit großgeschrieben werden. Du kannst außerdem flexible Arbeitszeiten und ein angenehmes Arbeitsklima erwarten.

Wir sind gespannt auf Deine aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines frühestmöglichen Eintrittstermins. Dafür übersende uns bitte Deine Unterlagen über das Bewerbungsformular auf unserer Karriere-Website:

www.ioioleo.de/people-culture/stellenangebote.

Sina Hollunder | People & Culture | E-Mail: personal@ioioleo.de

IOI Oleo GmbH

Herrengraben 31

20459 Hamburg

Tel. +49 (0) 40 / 280 031-211

www.ioioleo.de